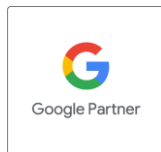




# 会社案内

Company information

私たちは成果獲得型Webマーケティング会社です。



会社名 株式会社クリエール

代表取締役 下地 浩希

設立年月日 平成20年1月10日

資本金 1,000万円

事業内容 Webサイト制作・運営、SEO・MEO、  
Web広告運用、MA運用支援、各種印刷物

## 東京オフィス

〒105-0003 東京都港区西新橋1丁目1番1号 日比谷フォートタワー10階  
TEL:03-6773-5870

## 大阪オフィス

〒564-0051 大阪府吹田市豊津町1-18 エクラート江坂ビル3F  
TEL:06-7878-6883 FAX:06-7878-8202

## 福岡オフィス

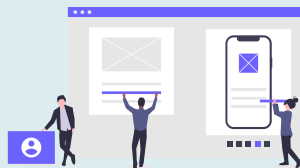
〒812-0016 福岡県福岡市博多区博多駅南1-2-3 博多駅前第1ビル7階  
TEL:092-292-7427 FAX:092-292-7428

私たちは貴社のWeb戦略と一緒に考え、一緒に成果を追い求める集団です。

## POINT 01

ワンストップで対応できる  
社内チーム体制

営業・制作・運用・CSの  
各専門チームが支援



## POINT 02

Web制作とWeb集客で  
蓄積したノウハウ

<Web制作> 1,500件を超える制作実績  
<Web集客> Google・Yahoo!認定代理店



## POINT 03

継続的なサポートサービス

専属営業が貴社を担当し  
Webサイト制作後は  
カスタマーサクセスによるサポート



満足度No1で3冠を達成！

弊社は以下の3項目で満足度No1を獲得しております。

- Webマーケティング支援 満足度No.1
- Webサイト制作 満足度No.1
- Web広告運用代行 満足度No.1

Webマーケティング支援 満足度

Webサイト制作 満足度

Web広告運用代行 満足度

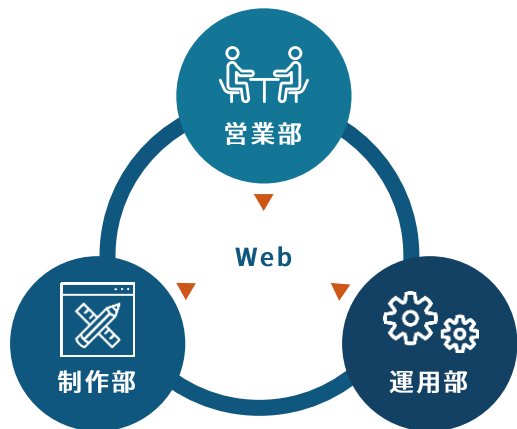


調査方法：インターネット調査  
調査概要：2021年9月 サイトのイメージ調査  
調査提供：日本トレンドリサーチ

Web関連に関することであれば、ワンストップでおまかせいただけます。

弊社の特徴は、各分野のプロフェッショナルが社内にいること。

今までの実績や経験を基にした、**トータルでの提案、解決、アフターフォロー**が可能です。

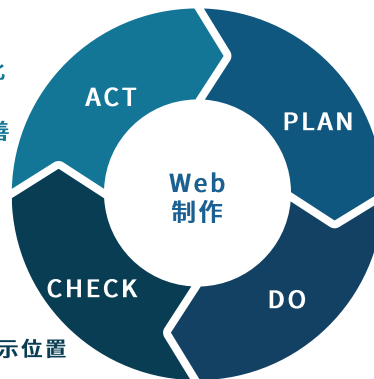


## ACT

- ・ キーワード最適化
- ・ バナー改善
- ・ Webサイトの改善

## CHECK

- ・ アクセス状況
- ・ リスティング広告の表示位置
- ・ 広告配信データ分析



## PLAN

- ・ Webサイトを分析
- ・ キーワードの選定
- ・ 広告文の提案

## DO

- ・ リスティング広告出稿
- ・ SEO、MEO対策

### 営業部

- ・ 要望や現状のヒアリング
- ・ Webマーケティング施策の提案

### 制作部

- ・ 制作スケジュールの管理
- ・ Webサイトのデザイン
- ・ コーディング
- ・ コンテンツ制作

### 運用部

- ・ データ分析による問題点の抽出
- ・ 問題解決の提案
- ・ プランニング、Web広告の運用
- ・ SEO、MEO対策

私たちはWebマーケティングによって、貴社の集客アップと売上拡大を支援します。



## 課題1

Webサイトへの  
集客が増えない



## 解決

最適な施策の  
プランニング

- Web広告
- SNS運用
- SEO・MEO



## 課題2

集客しても売上に  
繋がられない



## 解決

成約率改善施策  
の実施

- Webサイト制作・改善
- マーケティングDX支援サービス「atsuma」



## 課題3

自社にWebの経験や  
ノウハウが無くて  
何をすれば良いか分からない



## 解決

Webマーケティング  
戦略の立案

- Webコンサルティング

## コーポレートサイトやECサイト、LPなど1,500件を超える豊富なWebサイト制作実績

クライアント様ごとに営業・制作ディレクター  
デザイナー・コーダー・エンジニア  
カスタマーサクセス各担当を配置し、

クライアント様の要望や目的に合わせた  
サイト制作を実施します。

### 強み

01

コーポレートサイトやECサイト、LPなど  
1,500件を超えるWebサイト制作実績



02

制作チェックリストに基づいた  
内部SEO対策を標準で実装



03

カスタマーサクセス室による支援



### 実施の流れ



制作完了の目安：おおむね2~3ヶ月（Webサイトの内容にもよります。）

## カスタマーサクセス室によるサポート

### カスタマーサクセスとは

お客様のトラブルや問題の解決のみを目的とした受動的なカスタマーサポートとは異なり、お客様を実績アップや目標達成といった「成功」に導くことを目的としたサービスです。サイト公開後の各種サポートはカスタマーサクセス室が承ります。

#### 主なサービス内容



サイトの  
修正対応



保守  
サービス



Webサイト巡回、  
必要に応じて改善



ブログ記事  
投稿代行



サイト運営に役立つ  
メルマガ配信

など

サイト納品後は  
カスタマーサクセス室が  
サポート

サイト制作

納品・公開

保守サービス開始

修正対応 等

⋮

#### 保守管理について



不定期アップデートへ対応します

アップデートによる表示崩れ、不具合に対応します。



セキュリティ面でのサポート、復旧作業

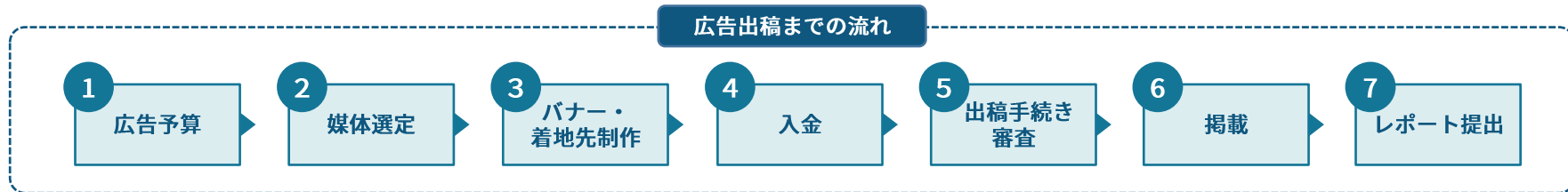
万が一の場合も迅速に対応しますのでご安心ください。



サイトの修正、運営のサポートを致します

毎月の保守管理の中で修正・サポートいたします。

## 営業窓口+専任運用者が毎月の実績レポートを提出



### 幅広い取り扱い広告

リスティング広告やディスプレイ広告、SNS広告、DSPなど幅広い広告出稿をサポートしています。予算や掲載する商材、ターゲットや訴求内容などに合わせて、広告出稿先を選定することが可能です。



リスティング広告



ディスプレイ広告



SNS広告



DSP

幅広い広告ニーズに対応可能

### 強み

- 豊富なWeb広告運用実績
  - GooglePartner
  - Yahoo!2つ星認定パートナー
  - Yahoo!特別認定パートナー
  - MicroAd推奨代理店
- GooglePartner
- Yahoo!2つ星認定パートナー
- Yahoo!特別認定パートナー
  - 広告運用パートナーは全国で22社
- MicroAd推奨代理店



## ヒアリングの上でWeb戦略立案から実行施策までをご提案



### 実施の流れ

#### 解決には

#### “ターゲット・目標の設定と戦略が必要”

アクセス解析をベースの現状の問題点を分析し、専門的知識や経験の豊富なプロが最適な戦略プランをご提案。PDCAサイクルを回し、Webの成長を実現します。

#### 内容

- Web戦略立案
- 内部SEO提案
- 月次レポート
- 競合分析
- サイト改善提案
- プロモーション提案 等



### 強み



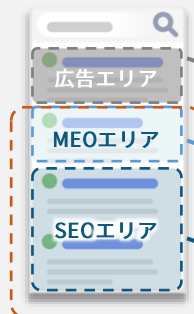
売上につながる  
Webサイト制作の豊富な実績  
Web広告の豊富な経験



戦略的な視点から  
制作や広告の知見を生かした  
コンサルティングサービス

## Web制作チームによる内部SEO対策とGMO TECH社との協業によるMEO支援

### 表示範囲と実施のサイクル



検索最上位に表示される一方で、オークション形式のため、キーワードによっては高騰となる。

検索上位に表示される。店舗の場所や営業時間、評価などが表示され、ユーザーへの利便性が高い。

広告・MEOエリアに続いて表示される。検索されやすい検索ワードの場合、上位表示が困難または長期化する。

本ページで紹介

SEO・MEOはノウハウを元にした継続的な運用が必要。

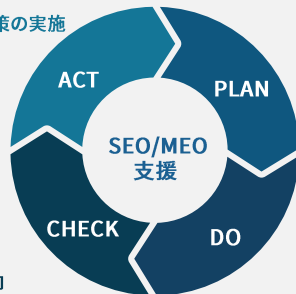
実践経験にもとづいた上位表示のためのメゾットを活用し、継続的かつ短いPDCAサイクルにより早期の上位表示を支援。

#### ACT

- 改善施策の実施

#### PLAN

- 現状分析
- 競合調査
- キーワード選定



#### CHECK

- 順位動向
- Googleインサイト分析

#### DO

- 対策の実施

### 強み

#### SEO



約60項目に渡る施策リストに基づいた  
内部SEO対策ノウハウ

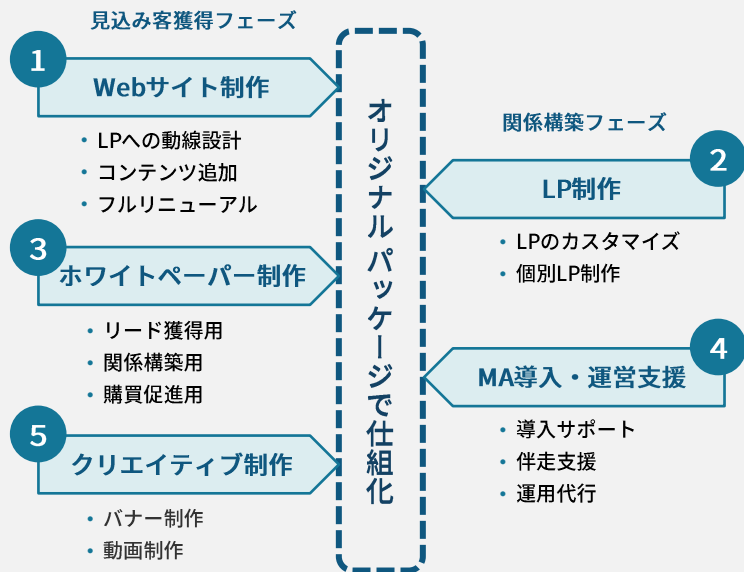
#### MEO



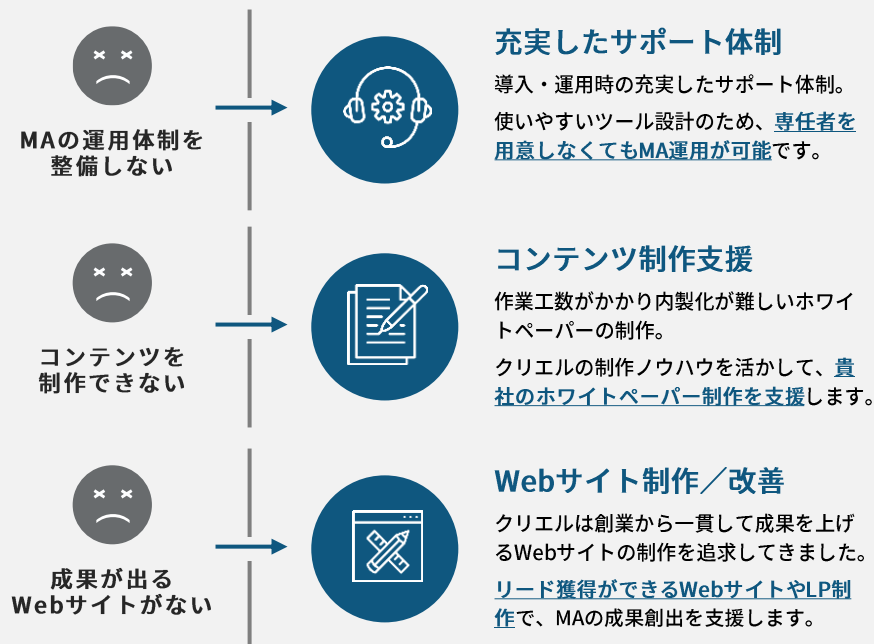
2,400社以上の実績を誇る  
GMO TECH社と提携して  
MEOサービスをご提供

MAツールと、MA運用で成果を上げるために必要なWebサイト・LPやコンテンツの中から貴社に必要なサービスだけを組み合わせたパッケージをご提供

## 実施の流れ



## 強み



## ホームページ制作に関するよくある質問

**Q** どんなサイトが作れますか？

ご要望に応じたサイト制作はひと通り可能ですので、まずはご相談ください。

コーポレートサイトやサービスサイトはもちろん、販売サイトや会員サイト、マッチングサイトなど様々ご案内いたします。

**Q** 遠方からでも依頼できますか？

可能です。特に、最近ではリモートでお打ち合わせを重ねさせていただく機会も増え、実際にご依頼いただいています。

オンライン打ち合わせなどのツールをご案内いたしますので、スマホ（できればパソコン）があれば問題ありません。

## Web広告に関するよくある質問

**Q** 契約期間はありますか？

ありません。

ただし、WEB広告は期間を経るにつれ効果を上げていくため、最低3ヶ月からのスタートを推奨しています。

**Q** どのような広告を行うべきかわかりません。

まずはご相談ください。

お客様のサービス内容やご予算から適切な広告種類をご案内します。

また事前にシミュレーションを作成するため、事前の効果を確認することも可能です。

## 保守・サポートに関するよくある質問

**Q** サイト完成後も提案が欲しいのですが。

クリエールには、お客様をサポートするカスタマーサクセス室をおいています。

一部保守プラン以上では、お役立ち情報としてメルマガ配信なども行っていますし、個別の相談も可能です。担当営業も含め、サイト完成後もサポートいたします。

**Q** 他社制作サイトを管理してもらえますか？

可能です。

ただし、他社さまから移行するにあたり、一度現状の仕組みを把握させていただきます。内容によっては、ドメインやサーバーのお支払いはそのままに、保守プラン加入のご案内をさせていただくケースもございます。



## 価値を創造していくウェブ企業でありつづけたい

クリエルという社名は“Create value(価値を創造する)”という意味を託した造語です。クライアント、Webを利用するユーザー、共に働くスタッフの三者に喜びある価値を創造することで、社会の経済的発展に貢献できるWeb企業でありつづけたいというのがクリエルの理念です。

私たちの強みは、Webサイト制作とWeb広告運用の両方を手がけ、保守管理までワンストップで対応できることです。

制作と広告の両方を同等のバランスで手がけるWeb企業は全国的に見てもめずらしく、クリエル独自のポジションであると自負しています。

これからもクリエルは、進化し続けるWeb業界や社会の不測の変化に柔軟に対応。最新のデジタルツールやノウハウをいち早く導入するだけでなく、

クライアントファースト精神に基づくアナログなコミュニケーションも大切に、価値ある仕事ができるよう社員一同邁進して参ります。

まずはお気軽にご相談ください！

私たちプロが丁寧にご説明・ご対応いたします

 03-6773-5870      営業時間：9:00～18:00（土・日・祝休）

 sales@creal.co.jp

 <https://www.creal.co.jp/inquiry/>

Webからのご依頼は  
左記URLのフォームよりお申込みください。

お電話でのご依頼・ご相談

「会社案内資料を見た」とお伝えいただければ、弊社担当が丁寧に対応させていただきます。  
サービスに関するご不明点の他、どのように依頼すれば良いか分からないなど  
どんなことでもご遠慮なくご相談ください。