

# Brandist株式会社

## 会社説明資料

Web Marketing Company



# PROFILE

## 代表プロフィール

---

### 木下陽紗乃

【経歴】 2017年に新卒でpupu株式会社(コスメ・健康食品を中心としたDtoC企業)に入社し3年目に執行役員に就任。

コスメ商品企画・Web広告運用・LP制作・デザイン・CRM・顧客対応など、ECに必要なスキル全般の経験を積む。

2020年にフリーランスとして独立し、2022年にBandist株式会社を設立。

#### 【資格】

薬事法管理者

Webデザイン技能検定3級



# OUR VALUE

## 私たちがご提供できる価値

### 戦略立案

- ・ KGI/KPI策定
- ・ ターゲット設定
- ・ 3C分析
- ・ 集客施策
- ・ 広告媒体選定
- ・ 商品企画・市場調査

### 集客

- ・ リスティング広告
- ・ SNS広告
- ・ ディスプレイ広告
- ・ アフィリエイト広告
- ・ SEO対策

### 分析・改善

- ・ LP制作・改善
- ・ ヒートマップ分析
- ・ EFO
- ・ アクセス解析

### 成果獲得

### ファンづくり

- ・ 顧客管理システム導入
- ・ キャンペーン施策考案
- ・ メルマガ/LINE配信
- ・ Instagram運用

当社なら、Webマーケティングに必要なプロセスを一貫して支援いたします。

# 事業内容



01

## Web広告運用インハウス化支援

戦略立案から広告運用・改善まで、プロの広告運用者が丁寧にサポートいたします。

自社で広告運用をしていただくことで、外注費を削減しスピーディーな運用ができるといった様々なメリットがあります。

02

## Web広告運用代行

Google広告・Facebook広告・Instagram広告・LINE広告など複数の媒体の中から、あなたのビジネスに合った最適な媒体での広告配信をご提案いたします。

03

## 越境EC(海外向けマーケティング)支援

台湾向けのマーケティング支援を行っております。

現地在住の台湾人マーケターと連携しながら、広告運用やLP制作・戦略立案・翻訳・EC立ち上げなどをワンストップで支援させていただきます。

04

## DtoC (EC運営) コンサルティング

マーケット調査・商品コンセプト考案・事業シミュレーションの作成まで、DtoC事業立ち上げに必要な業務を幅広くサポートさせていただきます。

## IMPROVEMENT EXAMPLE

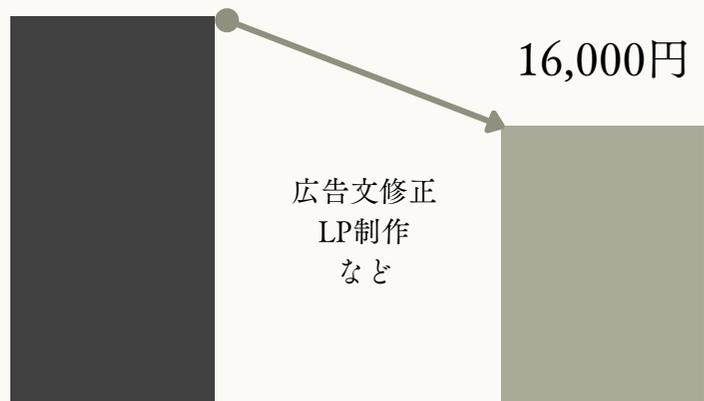
# 集客支援改善事例

英語学習スクール

1件あたりの顧客獲得単価

9,000円改善！

25,000円



自社運用

運用開始から2ヶ月後

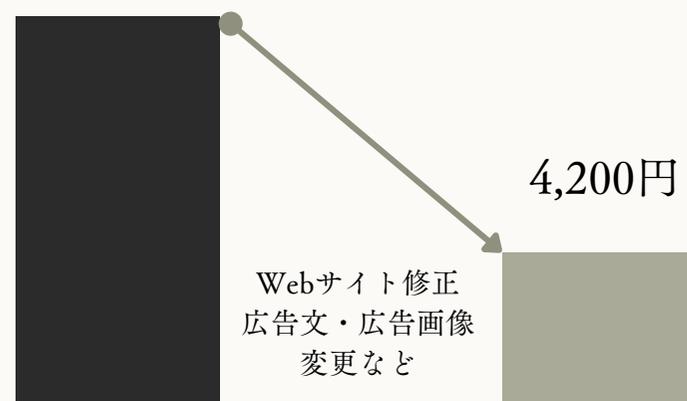
自社運用で伸び悩んだ結果、  
LP制作と広告運用代行のご依頼をいただき、  
費用対効果の向上に成功。

ペットフード販売会社

1件あたりの顧客獲得単価

7,800円改善！

12,000円

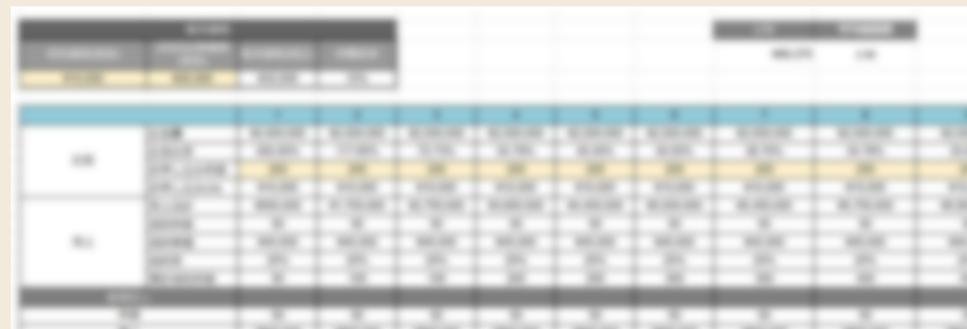


広告配信開始時

2ヶ月後

会社設立時から広告運用代行を担当。  
細かい改善を繰り返し費用対効果の向上に成功。

## 売上最大化を目指した Webマーケティング支援



他のWebマーケティング支援会社様との最も大きな違いは「売上最大化を目指している」ということです。

売上を拡大する上で、広告経由の新規獲得が多いただけでは意味がないこともあり、広告経由での成果がリピートに繋がっているか、売上に対して広告の費用対効果が適切かなどまで分析をし、売上最大化を目指した施策をご提案させていただくことにこだわっています。

クライアント様の最終目標である「売上拡大」を達成するために、事業全体の課題に対して二人三脚で寄り添いながらサポートさせていただきます。

## LPの改善・解析まで徹底サポート

広告運用を成功させるために、LPなどのWebサイトの内容を改善していくことも必要不可欠です。

当社のWebマーケティング支援では、ヒートマップなどの解析ツールを使用しながら、サイト改善案も積極的にご提案させていただきます。



## 豊富な知識

Web広告運用以外にも、Webマーケティング全般のノウハウを持っている弊社だからこそ、貴社のご状況や目標に柔軟に合わせた最適なプランをご提案いたします。

### 対応できる広告媒体 多数

- ・ Google広告
  - ・ Yahoo広告
  - ・ LINE広告
  - ・ Facebook広告
- など多数

### DtoC商品企画・開発

- ・ ブランディング
- ・ デザイン
- ・ 市場調査
- ・ コンセプト選定

### EC事業の新規立ち上げ

- ・ カートシステム導入
- ・ 配送代行会社ご紹介
- ・ リピート施策考案

### LP制作やLP改善

- ・ EFO(エントリーフォーム最適化)
- ・ ヒートマップ解析
- ・ LP改善案出し

## Instagram運用によるファン化もサポート

解析レポート  
ご提出

投稿の改善提案

PR企画提案

使用画像の  
選定・  
方向性提案

ハッシュタグ案  
ご提案

キャプション  
作成

投稿ID	投稿日時	投稿内容	フォロワー数	いいね数	コメント数	共有数
1001	2023/10/01	秋の新作商品紹介	1200	150	20	10
1002	2023/10/02	お客様の声紹介	1100	180	25	12
1003	2023/10/03	限定セール告知	1300	200	30	15
1004	2023/10/04	コラボレーション発表	1400	250	35	18
1005	2023/10/05	感謝のメッセージ	1300	190	28	14
1006	2023/10/06	新メニュー発表	1500	220	32	16
1007	2023/10/07	イベント開催告知	1400	210	30	15
1008	2023/10/08	限定コラボ商品紹介	1600	280	40	20
1009	2023/10/09	お客様の声紹介	1500	200	30	15
1010	2023/10/10	感謝のメッセージ	1400	190	28	14



新規獲得だけでなく、近年のブランディングに必要不可欠なInstagramの改善もサポートさせていただきます。

投稿ごとの反応やコメントなどの結果を解析し、更にフォロワーや反応を増やすための投稿改善案・PR企画などをご提案させていただきます。

# 弊社のWebマーケティング支援で 売上アップできる理由



## 戦略立案



事前の市場調査・ターゲット選定といった準備を入念に行うことが、売上アップのために非常に大切です。ただ新規獲得のサポートをさせていただくだけではなく、戦略立案の部分にしっかりと時間をかけるプランを組んでおります。

## 広告運用/分析



立てた戦略を元にマーケティング支援を開始します。効果の良かった性別・年齢等の属性はどれなのか、効果の良い広告は何なのかなど、細かい部分の分析までコンサルタントが徹底サポートいたします。

## Webコンテンツ改善



WebサイトやSNSなどのコンテンツ改善もWeb集客の成功に必要不可欠です。Webサイト制作や改善提案も行っている弊社だからこそできる、売れるWebコンテンツの改善提案もさせていただきます。

# CONTACT

お問い合わせはこちら

▼メール

[hello@brandist.jp](mailto:hello@brandist.jp)

▼弊社HPフォーム

<https://brandist.jp/contact/>

まずはオンラインにて貴社のご状況や目標をお伺いし、お見積りとプランをご提案させていただきます。

その他、ご不明点がございましたらお気軽にお問い合わせください。

# Thank You

お忙しい中最後までご覧いただき  
誠にありがとうございました。

Web集客でお困りの方や、  
少しでも興味をお持ちの方は、  
お気軽にお問い合わせください。