



BELIFE 会社案内

■ 会社概要

商号	合同会社BELIFE
所在地	〒431-3122 静岡県浜松市東区有玉南町1867番地の1
代表者	山口 玲偉
TEL	050-3177-4662／090-7919-3761(代表直通)
MAIL	info@about-belife.com
設立日	2022年4月20日
資本金	2,000,000円
事業内容	マーケティングコンサルティング事業／デジタルマーケティング代行事業

BELIFEについて

BELIFEは、経営に直結するマーケティング戦略を実行できる会社です。
小手先のテクニックのみでマーケティングに携わる代理店とは違い、
事業成長を担う当事者としての意識を持っております。

お客様の目標に対しての現在地を把握するところから、課題抽出、戦略立案、戦術実施を
ともに行うパートナーとして、一緒に前進したいと考えております。



MISSION

個々人に最適な情報・モノ・環境を届けて「Well-being」な状態を生み出す

私たちは、良いものがあふれる現代において、個々人が最適な選択肢を持っていないことに疑問を感じています。そのため、「一人ひとりにあった答え」を見つけ、最適解がない場合は生み出し、「幸せ」だと感じられる時間があたりまえになる世界を目指します。

VISION

「マーケティング」と「人」の力を用いて無意味な情報流通を減らす

ニーズに対する最適解を見つけるために誰が何を求めているのかを理解し、マーケティングノウハウを駆使する組織を目指します。誰よりも泥臭く「人」を理解し、マーケティング力を磨き続けることでMISSIONを実現できる企業になります。

VALUE

「人」と「本質」を考え続ける

小手先の技術だけで数値を改善するのではなく、人について徹底的に向き合い、「インサイト」を相手以上に考え抜くことで可能性を拓きます。「人」と「本質」に向き合い続ける姿勢がBELIFEの個性であり、原点になります。人の可能性を信じて広げることが私たちの使命です。

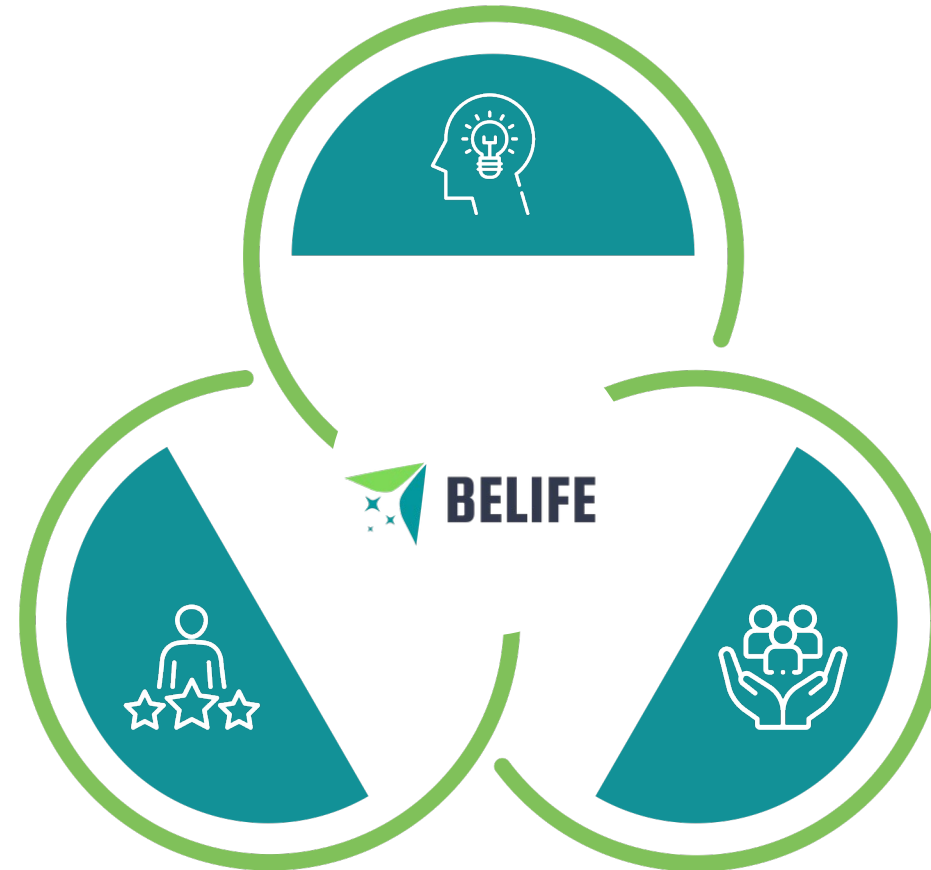
徹底したプロダクト理解とユーザー理解

「誰のためのどんなサービスなのか」を誰よりも詳細に言語化できるまで理解し、流行りや推奨されているものではなく、本質的なマーケティング戦略・戦術を策定・実行することで数々の成果を出しています。

豊富な事業企画経験

経験ジャンルが多様なため、お客様の事業に合わせた最適なマーケティング提案・支援が可能です。

- toC・toB領域両方でのPM(プロダクトマネージャー)、PdM、PMMとしての事業企画
- 事業会社での新規集客から採用支援、SNSのフォロワー拡大など様々な目標に対するメディア運用・広告運用・MA(マーケティングオートメーション)・数値分析



安心のサポート体制

丸投げはせず、可能な限りお客様に寄り添い、目標や現在の状況を確認しながら、最短で目標達成できるように導きます。

お客様がわからない領域への支援の場合は、一緒に歩み続けることができる状態を目指します。

マーケティングコンサルティング事業

Consulting



弊社のコンサルティング事業は、企業やマーケットの状況を整理した上で「どのようなプロダクトが売れるかを考え、そのプロダクトを売るための戦略策定」をご支援します。豊富な事業企画経験を活かしてユーザー理解から徹底的にサポートいたします。

デジタルマーケティング代行事業

Agency



あらゆるWeb施策を用いて、お客様の目的に合わせた高品質なサービスを提供いたします。特にWeb広告運用では大企業を含めた多数の企業にて実績があり、データドリブンなマーケティングを得意としております。デジタル領域に進出したい企業様もお気軽にご相談ください。

マーケティングコンサルティング事業について

広告運用等のWEBマーケティングに限らず「新規集客の仕組み・売れ続ける仕組み」を提案、構築します。
オンライン・オフライン含めた全てのマーケティング手法を適切な順序で実行できるよう、適切な戦略を立案し、実行支援。また、集客手法の提案だけでなく、そもそも「誰をターゲットに、何をどうするのか、どの指標を見て、どのように改善していくのか」という根幹の見直しや構築についても支援いたします。



手法ベースの課題解決で自社や代理店のマーケティング戦略を実施したが
成果がでなかった・・・



売上拡大のタイミングで初めてマーケティング戦略を考えるが
ノウハウがない・・・



ゼロベースでマーケティング戦略を
組み立て、実行支援までサポート

代理店利用からインハウス化支援

マーケティング知識が少ない
クライアントに対し、寄り添って支援

■ デジタルマーケティング代行事業について

予算内で広告を運用するだけの代理店が多い中、弊社は徹底した成果改善を目指すマーケティング代行を実施しています。また、一般的な代理店とは異なり、フロント営業と広告運用担当者が分かれていないため、豊富な運用知識で迅速に代行することが可能です。

低予算では、取り扱わない代理店も存在しますが、誰もがスタートできるように料金体系を複数用意し、企業様の状態やフェーズにあわせたマーケティング代行を実施いたします。



低予算で大手代理店に提携してもらえない・・・



企業や代理店目線での運用をされてしまい、投資予算に対して成果が上がらず、別の広告代理店を検討している・・・



低予算でも代行

広告運用担当者＝フロント担当者

単なる予算内での運用ではなく
成果を求めたマーケティング代行

マーケティングコンサルティング事業

要相談

基本的には
稼働時間×アサイン人数×担当者単価(目安は1万/1時間～)

デジタルマーケティング代行事業

下記2パターンをご用意

- ① 広告予算に対する手数料(運用額の15～20%)としての報酬
- ② 稼働時間にあわせた実務ベースでの時間報酬





一人ひとりにとって最適な「いい人生」を歩める社会にしたいという思いから「BELIFE」と名付けました。
ビライフという社名に恥じないよう常に「幸せかどうか」を自問し、いい人生を体現していきたいと考えております。